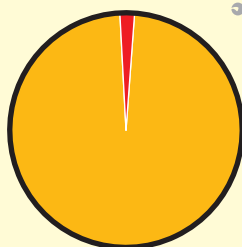




## SPERIMENTAZIONE METROPOLITANA

A Milano, i sistemi nebulizzatori della Simmm Engineering sono stati adottati nel salotto cittadino della Galleria (nella foto qui sopra) e, a partire dal luglio 2007, sono stati sperimentati anche in alcune stazioni della metropolitana milanese, dove un ventilatore spruzza sui passeggeri acqua nebulizzata, riducendo sensibilmente la temperatura: fino a 8 gradi in meno rispetto all'ambiente circostante. Ma la tecnologia dell'azienda milanese viene utilizzata da tempo anche all'estero: per esempio all'aeroporto di Dubai e allo stadio Bernabeu di Madrid.

**PER IL 98% EXPORT**  
Il fatturato di Simmm, circa 2,5 milioni, è quasi tutto fatto da esportazioni.



■ ITALIA 2%  
■ ESTERO 98%

## SIMMM ENGINEERING

# Un business fatto di nuvole

L'azienda milanese produce nebulizzatori e sistemi di raffreddamento. Batte i suoi concorrenti grazie a un brevetto. Ed esporta il 98% del fatturato. di Enrico Minora

Con società operative in Italia e negli Stati Uniti, **Simmm Engineering** non soffre la concorrenza asiatica perché ha investito molto nell'innovazione. E il suo successo dipende da un brevetto internazionale sugli impianti di raffreddamento e per la soppressione degli odori.

In realtà, l'azienda è nata nel 1989 a Cinisello Balsamo (Milano) per la produzione di pompe a pistoni ad alta pressione per acqua. Poi, negli anni Novanta, Simmm ha creato un nuovo prodotto: una pompa con un sistema che consente il raffreddamento dell'aria anche in ambienti esterni, e comunque su grandi volumetrie, a bassissimo consumo energetico. La messa a punto di questo sistema ha richiesto due anni di lavoro. Ma dopo altri dieci anni, grazie al successo riscontrato e alla diffusione crescente di questa tec-

nologia innovativa, Edgardo Mariani, che è il titolare di Simmm, ha fondato una società in America per gestire quel mercato. E dall'aprile 2006 ha cominciato a venderla anche in Italia e ha fondato un'altra società commerciale, la Neotech.

**SECONDA GENERAZIONE.** Intanto in azienda è entrata la seconda generazione, con i figli di Edgardo: Gianpaolo e Gianluca. Il fatturato tra 2006 e 2007 si è attestato sui 2,5 milioni di euro, mentre per il 2008 è previsto un incremento del 10%, a 2,7. Ogni anno Simmm Engineering investe dal 5 al 10% del fatturato in ricerca, e gli investimenti si dividono in due segmenti: quelli nella meccanica (pompe ad alta pressione) e quelli nell'elettronica (dispositivi di controllo). Gianpaolo Mariani spiega: «Dal punto di vista

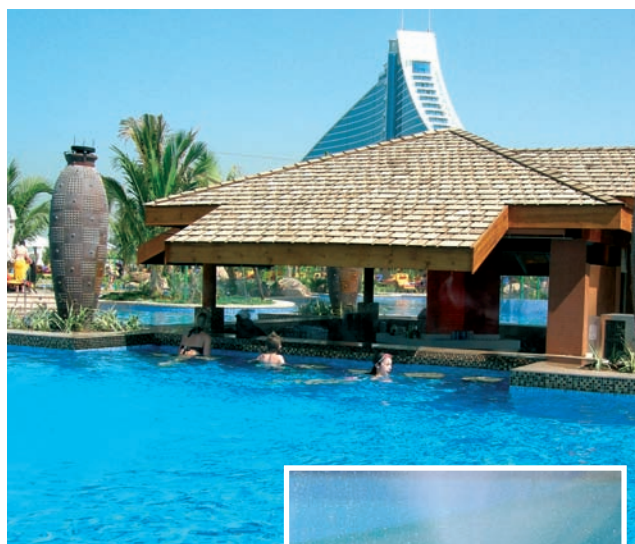
meccanico si è sempre alla ricerca del materiale più resistente o del trattamento più idoneo, in modo che i gruppi pompa che progettiamo, e che lavorano fino a pressioni di 300 atmosfere, siano affidabili nel tempo anche in condizioni critiche di lavoro».

Per l'elettronica il discorso è diverso: «Per noi» dice l'imprenditore «l'investimento più grande quest'anno è stato quello di un cambio radicale degli automatismi di comando e controllo. Una sensoristica in termini di controllo di umidità e temperatura ambiente ci permette di raffreddare sia interni che esterni.

«Per noi l'innovazione è importantissima» conclude Gianpaolo. «Quando parliamo di pressioni di lavoro di 100 atmosfere, tutte le parti idrauliche devono essere ben strutturate e gli organi di controllo efficienti per avvertire la minima anomalia di funzionamento e intervenire».

L'innovazione più importante è stata la completa sostituzione dell'elettronica all'interno delle centraline nebulizzanti e lo studio di un dispositivo di comando totalmente touch screen che mostrasse graficamente il funzionamento e i dati di lavoro (pressione, portata dell'acqua e valori elettrici) in modo che l'utente con la massima facilità possa interagire nel funzionamento dei vari dispositivi.

Da quest'anno è possibile anche una remotizzazione dell'apparato, sia su rete internet sia via Gsm. Simmm vende le sue pompe ad alta pressione per il 98% all'estero e per il 2% in Italia. La controllata **Neotech**, che produce sistemi di raffreddamento, vende invece il 70% in Italia, mentre nel settore umidificazione vende di più all'estero: oltre due terzi della produzione.



**IN TUTTO IL MONDO**  
Un ugello nebulizzatore di Simmm Engineering. Qui sopra, un'applicazione ai bordi di una piscina negli Emirati Arabi Uniti.

